

インバウンド送客サービス TakeMe Inboundのご案内

**会社名** TakeMe株式会社

代表取締役 董路 (Dong Lu)

設立 2015年12月

資本金 40,500,000円

**所在地** 東京都港区西新橋1-18-6クロスオフィス内幸町605号室

電話番号 03-6550-8088

事業内容・スマートフォン決済事業

・店舗向けDXソリューション事業

・インバウンド関連事業 など





## インバウンド関連事業



日本飲食店の商圏を世界に広げる インバウンド送客サポートサービス

### ▶ 訪日観光客向け特別コース販売をサポート

訪日客向けに特別コースを設計し、各国の主要OTA上で掲載販売いたします。 翻訳、コミュニケーション、掲載手続き、掲載内容のデザイン~作成までをトータルサポートしますので、お手間なく自店を世界に向けてアピールできます。



## ペイメント関連事業



乱立するペイメントサービスをひとつにまとめる All-in-oneペイメントサービス

### ➤ スマートフォン決済&店舗向けDXソリューションを提供

スマートフォン決済や店舗向けにDXソリューションを提供し、店舗運営における課題 解決を実現いたします。お客様の店頭決済、テイクアウトの商品注文や決済までをサポートしますので、店舗側で負担になっている業務を効率化できます。

## TakeMe Payスタンド/アプリ [店頭決済]

QRスタンドを店頭に設置、またはiOS端末 に専用アプリをダウンロードすることで、世界 100種類以上の決済に対応

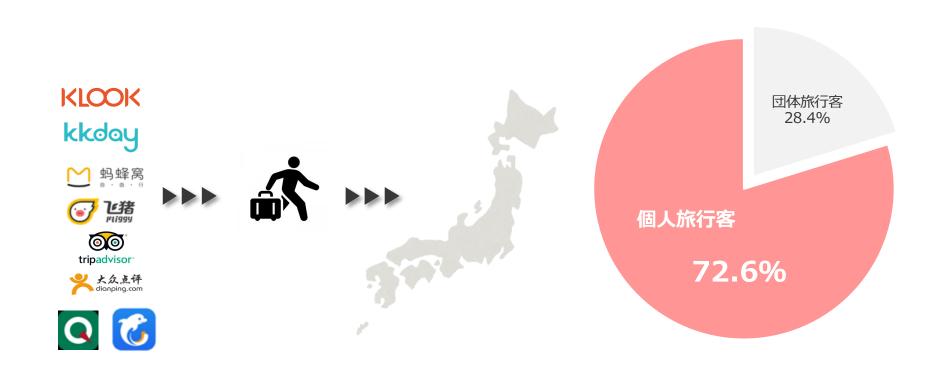


### TakeMe Order [モバイルオーダー]

簡単に自社専用のオーダページを作成でき、お客様のスマホから商品の注文~ 事前決済が可能



# 近年の訪日観光客は、団体旅行客よりも個人旅行客の割合が増えています。 個人旅行客は自分自身で各メディア上の情報を収集し、レストランを予約しています。



## 訪日旅行客の7割以上を占める個人旅行客にフォーカス

出典:(出典)観光庁「2018年における訪日外国人消費動向より



弊社は訪日客の消費行動に沿って、店舗情報の発信から、コース内容の設計、パッケージング、翻訳、予約フォロー、 来店後のレビュー管理まで、飲食店舗様の訪日客に向けた特別メニュー販売をトータルサポートいたします。

### ✓ 弊社サポート内容

#### 販売方針の策定 販売ページ制作 コース販売 フォロー管理 販売する主要メ コース内容や店舗の歴史、背景を伝えられる 海外の主要プラットフォーム上で 帰国後の訪日客に対して ディアの選定や、 販売ページを制作します。 コースの予約販売を行い、 フォローを行い、店舗レビューの また、ネイティブによりメニュー内容を 各店舗での予約をサポートします。 販売コースの内容 蓄積及び管理を実施します。 弊 社 とプライシングの 外国語に翻訳いたします。 実 方針を検討します。 施 施 ・ 駅近徒歩圏内、アクセスが良好 興味·関心 検討 レストラン予約 レストラン来店 認知 策 口コミ/拡散 東京47-結長圏内/1 6km/円町店の場合) 野田岩まで約1.6km (田町店の場合) 創業九十年,老績鰻卸問屋 RESTAURANT 素材へのこだわり b 特徵 $(\cap)$ SNS 目の前で原理が見れる(名古屋店) RESERVED **H**••• 基本セット平均:¥4,000-¥5,000 観光客に受け入れられやすい価格帯 行きたいお店を 行きたいお店を 行きたいお店を 行きたいお店を 来店 来店後に口コミ B~10種類の豊富なコースから消べる。 灯1-特徵 リストアップ 決定 予約 探す 一本まるごと味わえる(ビジュアルインパクト)





月間UU2500万人。幅広く旅行コンテンツの予約可能な香港最大級の旅行サイト。アジア圏を中心に100以上の地域で利用されている







ユーザー数6億人を超える中国最大級のNo.1グルメサイト。旅行サイトよりも口コミサイトという役割が強く、旅中での利用が多い







月間ユニークユーザー4.6億人を上回り、100万店以上の登録、5.7億件の口コミ実績を誇る世界最大の旅行クチコミサイト













アリババグループが運営する総合旅行プラッフォーム。 幅広いいジャンルの旅行コンテンツを提供。ユー ザー層が若く、半数以上は90年以降生まれ







コロナ禍後の来日割合が最も高い韓国の個人 旅行客が利用する韓国No.1旅行アプリ。チケット、 レストラン、ホテルなど旅行関連コンテンツが充実





2014年に創設された台湾最大級の旅行予約

サイト。世界80カ国以上の各種予約が可能と

なっており、口コミ機能も充実

## エクスクルーシブ

期間限定で独占的に取り扱う商品を設定し、両者の注力したいレストラン商品を明確にする



Food & dining • Tokyo

Klook Exclusive - Chef From

Michelin Star Franchise -...

Easy refund

US\$ 264.39

## OTA主導のKOL派遣

ポテンシャルの高いレストランに積極的にKOL プロモーションを展開し販売スピードを加速させる





## OTA内CPNへの積極参加

開催予定CPNを事前に共有してもらい、営業 ターゲットや契約店舗の選定を行なっている



## ミシュラン店舗をはじめ、200を超える飲食店のインバウンドプロモーションをサポートしております。

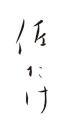
## Michelin series













## A very popular chain restaurant in Japan





















## Popular restaurant in Kansai

























## A restaurant that attracts foreign tourists





































## A very famous restaurant in Okinawa















A very famous restaurant in Hokkaido

## 掲載に先んじて、コース販売を行うプラットフォームの選定とコース内容の検討を実施します。

# ターゲット地域並びにプラットフォームの選定

レストランの特徴から、どの地域の観光客と相性が良いか 分析し、掲載先のプラットフォームを決定いたします。



| Channel  | 作的古古州的市区 | 予制数 | 店舗ページ         | 2035          | 口コミ投稿 |
|----------|----------|-----|---------------|---------------|-------|
| <b>3</b> | ×        | ×   | ×             | ○<br>(シンガポール) | ×     |
| 光点点性     | 0        | 111 | 0             | ×             | 0     |
| 高級の      | ×        | ×   | ×             | ×             | ×     |
| C site   | 0        | ×   | ○<br>(シンガポール) | 0             | ×     |
| (C) EAR  | ×        | ×   | ×             | ×             | ×     |







#### > SNS別ユーザー投稿件数

うなぎ四代目類川

| Channel | 名古屋本店 | シンガポール店 |
|---------|-------|---------|
| Redbook | 27件   | 44/4    |
|         | 6件    | 4件      |
| wechat  | 15件   | 8件      |

| Channel                             | 麻布飯倉本店 | 銀座店  |
|-------------------------------------|--------|------|
| Redbook                             | 76(‡   | 276件 |
| weibo     weibo     weibo     weibo | 12件    | 7件   |
| wechat                              | 68/年   | 242件 |







## インバウンド向け特別コースの検討

地域によって異なる食への嗜好を加味し、ターゲットに適した コース内容の設定、価格、販売時間帯などを決定します。

### 推荐产品



京都百年怀石料理老店 山ば な 平八茶屋 套餐订购 修学…



京都祇园网红餐厅 酒と肉天 ぷら 勝天 胜天 特色肉天妇・ ¥249 起 無出



菊乃井本店 Kikunoi Honten 提前一年均可预··· ¥95≈ ####



早 马特惠 菊乃并 露庵(木屋町店) 京都米其林二星怀石料… 49 記



店舗

駅近徒歩圏内、アクセスが良好

創業九十年,老績鰻卸問屋

素材へのこだわり

- ・ 東京9ワー徒歩圏内/1.6km(田町店の場合)
- 野田岩まで約1.6km (田町店の場合)

目の前で調理が見れる(名古屋店)



- 基本セット平均:¥4,000-¥5,000
- ・ 観光客に受け入れられやすい価格帯
- 灯1-特徴
- 8~10種類の豊富なコースから選べる
- 一本まるごと味わえる(ビジュアルインパクト)

# 事前に掲載店舗に関するヒアリングをさせていただき、主要メディア上に店舗ページを作成します。 インバウンド旅行客の趣味嗜好に合わせ、写真の選別デザインからレストラン・メニューのストーリーを制作します。

### 訪日客の購買意欲を掻き立てる写真や ショートムービーを厳選し、デザインを制作



# レストランの特徴をストーリー仕立てに



# 観光客の嗜好に合わせた特別コースの設定



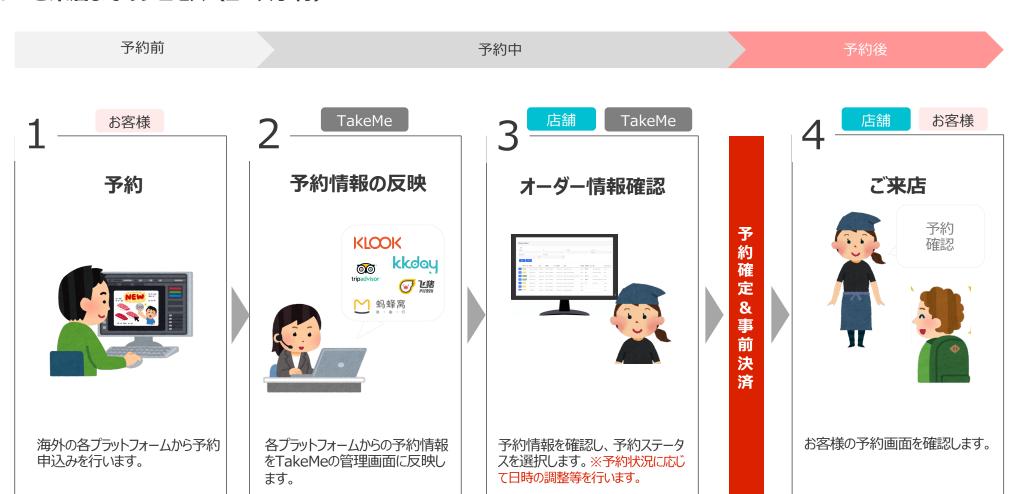


### 店舗位置や交通情報



# お客様が各メディア上で予約後、弊社オペレーターが予約リクエストを専用の管理画面へ反映します。 店舗様は全てのプラットフォームからの予約情報を一元管理いただけます。

## ✓ ご来店までのプロセス(コース予約)



# お客様の来店当日のサポートと食事完了後、適宜レビュー投稿の依頼を実施し、 良いレビューを蓄積管理することで、店舗へのイメージ形成やユーザー間での情報拡散を促進します。

## ✓ OTA別コミュニケーション方式

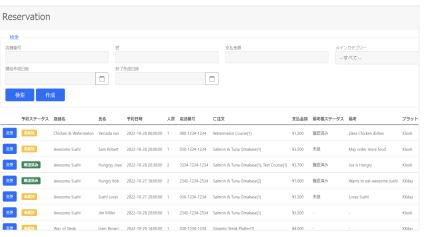
| ОТА       | KLOOK                | kkday          | <b></b> Pliggy | 关大众点评<br>dianping.com | tripadvisor*   | TRIPLE               |
|-----------|----------------------|----------------|----------------|-----------------------|----------------|----------------------|
| ツール       | OTA上の<br>連絡ツール       | OTA上の<br>連絡ツール | Wechat         | OTA上の<br>連絡ツール        | OTA上の<br>連絡ツール | OTA上の<br>連絡ツール       |
| お客様への連絡担当 | OTA<br>カスタマー<br>サポート | 弊社             | 弊社             | OTA<br>カスタマー<br>サポート  | 弊社             | OTA<br>カスタマー<br>サポート |

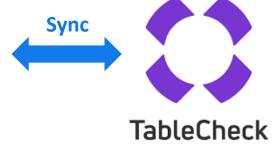
## お客様各国のOTAからの予約リクエストは全て弊社管理画面上で一括管理が可能です。

予約台帳システム「Table Check」との連動可

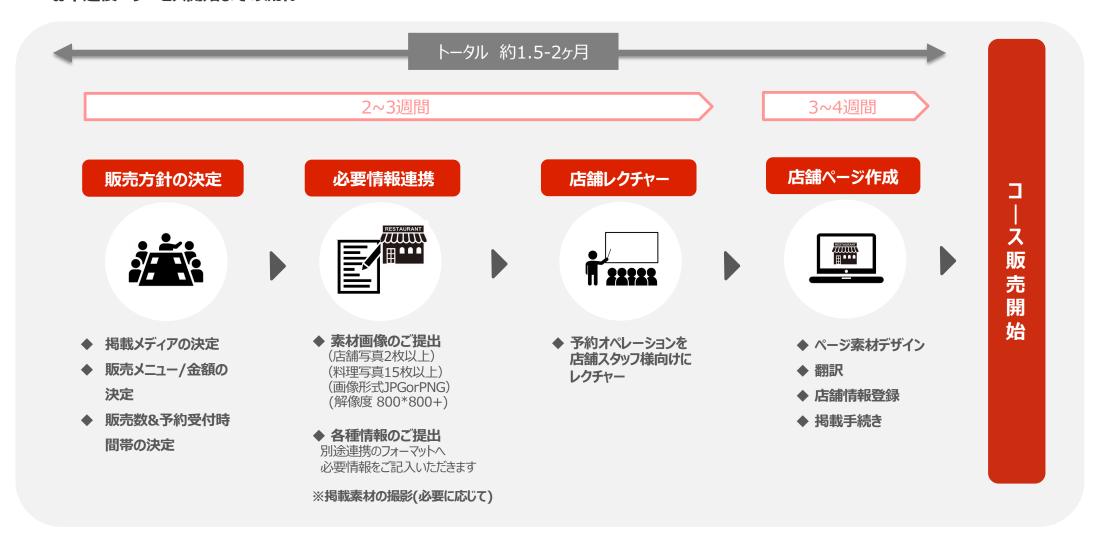
✓ インバウンド予約管理システム[TakeMe Inbound Reserve]







### ✓ お申込後~サービス開始までの流れ



### ※全て税別表記

|                          | プラン             | インバウンド送客サポート   |  |  |  |
|--------------------------|-----------------|--|--|--|--|
|                          | 初期設定費           | 100,000円/1店舗   |  |  |  |
|                          | 月額運営費           | 0円   |  |  |  |
|                          | 送客手数料           | 15% ※訪日客の店舗訪問確定時に発生(店舗様側の予約確認完了済み+ユーザー事前決済済み)                                    |  |  |  |
| 支払いサイクル                  |                 | 当月末締め翌月末日払い (※全てのプラットフォームの販売額をとりまとめ、月間の販売金額分から送客手数料を差し引いた金額を貴社指定口座へお支払いします)      |  |  |  |
| サポー                      | 販売準備            | <ul> <li>掲載内容、プライシングの設定サポート</li> <li>ページデザイン・制作</li> <li>プラットフォームへの掲載</li> </ul> |  |  |  |
| <br> <br> <br> <br> <br> | 予約管理~<br>販売サポート | <ul><li>コース販売(プラットフォーム運用管理)</li><li>予約管理</li></ul>                               |  |  |  |
| 容                        | カスタマーサポート       | <ul><li>・ 来店後の店舗口コミ形成サポート</li><li>・ カスタマーへの質疑応答対応</li></ul>                      |  |  |  |

- Q1 手数料の15%以外に決済手数料は発生しますか?
- A 送客手数料15%の中に各プラットフォーム上の決済手数料も含まれております。

- Q2 会計時にレシートの発行は必要ですか?
- 事前にご予約いただいたコース代金のレシートは、プラットフォームを通じてお客様へ発行済となりますので、会計時に発行いただく必要はございません。当日追加オーダーがあった場合は通常通りレシートの発行をお願い致します。
- Q3 お客様とのコミュニケーションは発生しますか?
- 実際に来店された際のご対応は店舗様で行って頂く必要がございますが、予約前後、または当日お客様とな にかトラブルが発生した場合はプラットフォームを通じてお客様とコミュニケーションをさせていただきますので、弊社 までご連絡ください。

- Q4 掲載するプラットフォームは選択可能ですか?
- 既に掲載済、または掲載したくないプラットフォームがございましたら担当までご相談ください。
  ただ、一部プラットフォームは掲載にあたって審査が必要となります。必ずしも全てのプラットフォームに掲載できない場合もございますので、予めご了承くださいませ。
- Q5 コースメニューや価格を変更したい場合はどうすれば良いですか?
- 掲載のコース内容、価格の変更をご希望の場合は各担当窓口までご連絡ください。変更にはプラットフォーム への申請手続きが必要です。混雑状況によっては作業に数日~数週間かかる場合がございます。

- Q6 予約したコース以外に、当日追加注文があった場合はどのように対応すれば良いですか?
- 当日お客様が追加注文された場合は弊社手数料は頂戴しておりませんので、通常通りレジでお会計処理を お願いいたします。